

# **Antonio Leiva Ho**

Ingeniero Comercial  
Antonio Varas 2200, Depto 903 Ñuñoa, Santiago.  
Fono 61212195 [aleivah@gmail.com](mailto:aleivah@gmail.com)

## **Perfil Profesional**

En mi carrera profesional me he destacado por ser responsable, proactivo, con una alta capacidad de enfocar los esfuerzo colectivo al logro de objetivos predefinidos, de acuerdo a los planes estratégicos de la empresa. Mi interés es poder aportar mis conocimientos a una empresa que se encuentre con un plan de crecimiento y mejoras en su performance de servicios y que además me permita crecer en términos profesionales.

---

## **ANTECEDENTES LABORALES**

**05/2012 – actualidad**

**: COMPAÑÍA AGRICOLA Y LECHERA QUILLAYES DE PTEROA LTDA  
INGENIERO DE GESTIÓN SENIOR.**

Responsabilidades:

- Revisar y mejorar procedimientos financieros y comerciales.
- Controlar el correcto cumplimiento de los presupuestos de las empresas, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Elaborar informes para la gerencia y directorio
- Adecuar los informes de SAP a los requerimientos de la empresa.
- Corregir y mejorar la gestión comercial y operativa de los distribuidores regionales

### **Principal Logro**

Con la oportuna emisión de informes financieros y presupuestarios, se logró revertir los bajos resultados del primer semestre de 2013, y se terminó el año con un resultado positivo muy cercano a lo exigido por el directorio.

**03/2011 – 11/2011**

**: CONSORCIO BCM - SANTIAGO  
ANALISTA SENIOR DE GESTIÓN.**

Responsabilidades:

- Revisar y mejorar procedimientos operativos.
- Controlar el correcto cumplimiento de los presupuestos de las empresas, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Elaborar informes para la gerencia y directorio
- Implementación del nuevo sistema de gestión

### **Principal Logro**

El principal logro fue implementación del nuevo sistema de gestión dentro del plazo acordado de 8 meses.

**09/2009 – 02/2011**

**: HIPOTECARIA LA CONSTRUCCIÓN S.A. EMPRESA DEL GRUPO PACAL - SANTIAGO  
ANALISTA DE ESTUDIO Y DESARROLLO.**

Responsabilidades:

- Búsqueda y modelación de nuevas formas de financiamiento (Fondos de Inversión)
- Diseñar e implementar procedimientos operativos.
- Elaborar estudios de comportamiento de la cartera administrada de 11 mil clientes.
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Controlar la correcta ejecución del presupuesto anual, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Controlar el desarrollo de sistemas que mejorarán la gestión operativa de la empresa.

**01/2008 – 08/2009**

**Principales Logros**

Los principales logros fueron la modelación del 1º Fondo de Inversión de la empresa, que permitiría generar una nueva fuente de financiamiento. La implementación y puesta en marcha del nuevo sistema de seguimiento operativo.

**: CONCRECES LEASING S.A. EMPRESA DEL GRUPO ECOMAC- SANTIAGO  
PRODUCT MANAGER**

Responsabilidades:

- Diseñar e implementar la nueva línea de productos para el 2008.
- Mejorar los productos existentes.
- Elaborar y controlar la correcta ejecución de los Planes Comerciales Anuales
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Controlar la correcta utilización del presupuesto de publicidad y marketing.
- Diseño y generación de informes de control de gestión del área comercial.
- Generación de informes de gestión sobre Estados de Resultados de la empresa.
- Realización de flujos de caja mensuales.
- Atender a Clientes en representación de la Gerencia General por reclamos y situaciones complejas que Servicio a Cliente no tenía atribuciones para solucionar.

**Principales Logros**

Como Jefe de Producto participé activamente en la creación y renovación de los nuevos productos que están llevando a Concreces a recuperar su posición de liderazgo en la industria del Leasing Habitacional.

**05/2007 – 12/2007**

**: PATAGONIA S.A. - SANTIAGO  
JEFE DE ADMINISTRACION Y PROYECTOS**

Responsabilidades:

- Administración: Administrar los contratos de servicios, construcción y profesionales.
- Adquisiciones: Implica la responsabilidad de gestionar y proveer de todos los insumos necesarios para el correcto funcionamiento del Hotel Hacienda Tres Lagos. Esto involucra además mantener una estrecha relación con los proveedores.
- Control de los costos asociados: Implica realizar un seguimiento permanente a los costos operacionales para que estos se mantengan dentro del presupuesto anual.
- Crear, gestionar y controlar la correcta ejecución de los proyectos llevados por la empresa.

**Principales Logros**

Como Jefe de Administración y Proyectos implementó varios planes que se encontraban en carpeta por falta de una gestión adecuada y que eran determinantes para el correcto funcionamiento de la empresa y el hotel.

**10/2003 – 04/2007**

**: CONCRECES LEASING S.A. EMPRESA DEL GRUPO ECOMAC- LA SERENA Y  
SANTIAGO**

**PRODUCT MANAGER**

Responsabilidades:

- Desarrollar nuevos productos.
- Mejorar los productos existentes.
- Elaborar y controlar la correcta ejecución de los Planes Comerciales Anuales
- Controlar el correcto desarrollo de las campañas publicitarias.
- Controlar el cumplimiento del presupuesto anual de publicidad.
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Coordinar las actividades de la agencia de publicidad.

**Principales Logros**

Como jefe de producto participe activamente en la creación e implementación de las campañas de publicidad que llevaron a Concreces Leasing ser líder en el mercado del Leasing Habitacional durante el 2004

<b>06/2001 – 10/2003</b>	<b>: SOCIEDAD INMOBILIARIA Y TURÍSTICA MARAZUL LTDA.</b> <b>Encargado del departamento de estudios.</b>
	Evaluando e implementando proyectos inmobiliarios en las comunas de La Serena y Coquimbo.
<b>07/2000 – 12/2001</b>	<b>: SUR PROFESIONALES CONSULTORES.</b> <b>Consultor MIPYME</b>
	Durante este periodo realicé consultorías a micro y pequeños empresarios en temas de administración, comercialización, planificación estratégica, contabilidad básica, gestión y evaluación de proyectos.
<b>01/2000 – 04/2000</b>	<b>: BANCO DE A. EDWARD, PLATAFORMA COMERCIAL Y AREA DE OPERACIONES</b> <b>Alumno en Práctica para optar al Título de Ingeniero Comercial.</b>

---

### **Antecedentes Académicos**

#### **Estudio superiores** :

<b>MBA Gestión Empresarial</b>	:	<b>Universidad Federico Santa María</b>
Año titulación 2003		
<b>Licenciado en Administración</b>	:	<b>Universidad Francisco de Aguirre, La Serena</b>
Año titulación 2000		
<b>Ingeniero Comercial</b>	:	<b>Universidad Francisco de Aguirre, La Serena</b>
Año titulación 2000		

### **Cursos de Formación Profesional y Seminarios**

- Formación de Auditores Internos de Calidad (Empreca) Marzo de 2007
- Trabajo en Equipo y Liderazgo (CAS Consultores) Noviembre de 2009
- Comunicación y Servicio al Cliente (CAS Consultores) Diciembre de 2009
- Curso de inglés profesional en DUOC UC. Noviembre de 2012
- Planilla de Calculos para Windows (Play Comp). Julio de 2013

---

### **Antecedentes Personales**

<b>Cédula de identidad</b>	:	12.844.213 - 8
<b>Fecha de nacimiento</b>	:	30 de Agosto de 1975
<b>Estado Civil</b>	:	Casado

### **Otros Antecedentes**

<b>Idioma</b>	: Inglés intermedio
<b>Conocimientos</b>	: Manejo avanzado de herramientas Microsoft Office. Word, Excel, Power Point. Ms Project, MS Visio.
<b>Pretensión de renta</b>	: \$1.700.000 líquido.
<b>Referencias</b>	: Concreces Leasing S.A. Rodrigo Gallardo, Gerente Comercial, Contacto: 09 91385877 : Rodrigo Valdivia, Corredor de Propiedades, Contacto: 09 54073994 : Hipotecaria La Construcción Daniel Galaz, Gerente de Finanzas, Contacto: 09 96438388