

Antonio Leiva Ho

Ingeniero Comercial
Antonio Varas 2200, Depto 903 Ñuñoa, Santiago.
Fono 61212195 aleivah@gmail.com

Perfil Profesional

En mi carrera profesional me he destacado por ser responsable, proactivo, con una alta capacidad de enfocar los esfuerzo colectivo al logro de objetivos predefinidos, de acuerdo a los planes estratégicos de la empresa. Mi interés es poder aportar mis conocimientos a una empresa que se encuentre con un plan de crecimiento y mejoras en su performance de servicios y que además me permita crecer en términos profesionales.

ANTECEDENTES LABORALES

05/2012 – actualidad

**: COMPAÑÍA AGRÍCOLA Y LECHERA QUILLAYES DE PETEROA LTDA
INGENIERO DE GESTIÓN SENIOR.**

Responsabilidades:

- Revisar y mejorar procedimientos financieros y comerciales.
- Controlar el correcto cumplimiento de los presupuestos de las empresas, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Elaborar informes para la gerencia y directorio
- Adecuar los informes de SAP a los requerimientos de la empresa.
- Corregir y mejorar la gestión comercial y operativa de los distribuidores regionales

Principal Logro

Con la oportuna emisión de informes financieros y presupuestarios, se logro revertir los bajos resultados del primer semestre de 2013, y se terminó el año con un resultado positivo muy cercano a lo exigido por el directorio.

03/2011 – 11/2011

**: CONSORCIO BCM - SANTIAGO
ANALISTA SENIOR DE GESTIÓN.**

Responsabilidades:

- Revisar y mejorar procedimientos operativos.
- Controlar el correcto cumplimiento de los presupuestos de las empresas, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Elaborar informes para la gerencia y directorio
- Implementación del nuevo sistema de gestión

Principal Logro

El principal logro fue Implementación del nuevo sistema de gestión dentro del plazo acordado de 8 meses.

09/2009 – 02/2011

**: HIPOTECARIA LA CONSTRUCCIÓN S.A. EMPRESA DEL GRUPO PACAL - SANTIAGO
ANALISTA DE ESTUDIO Y DESARROLLO.**

Responsabilidades:

- Búsqueda y modelación de nuevas formas de financiamiento (Fondos de Inversión)
- Diseñar e implementar procedimientos operativos.
- Elaborar estudios de comportamiento de la cartera administrada de 11 mil clientes.
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Controlar la correcta ejecución del presupuesto anual, y realizar informes mensuales sobre las desviaciones en el presupuesto.
- Controlar el desarrollo de sistemas que mejorarán la gestión operativa de la empresa.

Principales Logros

Los principales logros fueron la modelación del 1º Fondo de Inversión de la empresa, que permitiría generar una nueva fuente de financiamiento. La implementación y puesta en marcha del nuevo sistema de seguimiento operativo.

01/2008 – 08/2009

: CONCRECES LEASING S.A. EMPRESA DEL GRUPO ECOMAC- SANTIAGO PRODUCT MANAGER

Responsabilidades:

- Diseñar e implementar la nueva línea de productos para el 2008.
- Mejorar los productos existentes.
- Elaborar y controlar la correcta ejecución de los Planes Comerciales Anuales
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Controlar la correcta utilización del presupuesto de publicidad y marketing.
- Diseño y generación de informes de control de gestión del área comercial.
- Generación de informes de gestión sobre Estados de Resultados de la empresa.
- Realización de flujos de caja mensuales.
- Atender a Clientes en representación de la Gerencia General por reclamos y situaciones complejas que Servicio a Cliente no tenía atribuciones para solucionar.

Principales Logros

Como Jefe de Producto participé activamente en la creación y renovación de los nuevos productos que están llevando a Concreces a recuperar su posición de liderazgo en la industria del Leasing Habitacional.

05/2007 – 12/2007

: PATAGONIA S.A. - SANTIAGO JEFE DE ADMINISTRACION Y PROYECTOS

Responsabilidades:

- Administración: Administrar los contratos de servicios, construcción y profesionales.
- Adquisiciones: Implica la responsabilidad de gestionar y proveer de todos los insumos necesarios para el correcto funcionamiento del Hotel Hacienda Tres Lagos. Esto involucra además mantener una estrecha relación con los proveedores.
- Control de los costos asociados: Implica realizar un seguimiento permanente a los costos operacionales para que estos se mantengan dentro del presupuesto anual.
- Crear, gestionar y controlar la correcta ejecución de los proyectos llevados por la empresa.

Principales Logros

Como Jefe de Administración y Proyectos implemente varios planes que se encontraban en carpeta por falta de una gestión adecuada y que eran determinantes para el correcto funcionamiento de la empresa y el hotel.

10/2003 – 04/2007

: CONCRECES LEASING S.A. EMPRESA DEL GRUPO ECOMAC- LA SERENA Y SANTIAGO PRODUCT MANAGER

Responsabilidades:

- Desarrollar nuevos productos.
- Mejorar los productos existentes.
- Elaborar y controlar la correcta ejecución de los Planes Comerciales Anuales
- Controlar el correcto desarrollo de las campañas publicitarias.
- Controlar el cumplimiento del presupuesto anual de publicidad.
- Analizar permanentemente el accionar de la competencia.
- Coordinar las actividades de la agencia de publicidad.

Principales Logros

Como jefe de producto participe activamente en la creación e implementación de las campañas de publicidad que llevaron a Concreces Leasing ser líder en el mercado del Leasing Habitacional durante el 2004

06/2001 – 10/2003

: SOCIEDAD INMOBILIARIA Y TURÍSTICA MARAZUL LTDA.
Encargado del departamento de estudios.

Evaluando e implementando proyectos inmobiliarios en las comunas de La Serena y Coquimbo.

07/2000 – 12/2001

: SUR PROFESIONALES CONSULTORES.
Consultor MIPYME

Durante este periodo realicé consultorías a micro y pequeños empresarios en temas de administración, comercialización, planificación estratégica, contabilidad básica, gestión y evaluación de proyectos.

01/2000 – 04/2000

: BANCO DE A. EDWARD, PLATAFORMA COMERCIAL Y AREA DE OPERACIONES
Alumno en Práctica para optar al Título de Ingeniero Comercial.

Antecedentes Académicos

Estudio superiores :

MBA Gestión Empresarial : **Universidad Federico Santa Maria**
Año titulación 2003

Licenciado en Administración : **Universidad Francisco de Aguirre, La Serena**
Año titulación 2000

Ingeniero Comercial : **Universidad Francisco de Aguirre, La Serena**
Año titulación 2000

Cursos de Formación Profesional y Seminarios

- Formación de Auditores Internos de Calidad (Empreca) Marzo de 2007
- Trabajo en Equipo y Liderazgo (CAS Consultores) Noviembre de 2009
- Comunicación y Servicio al Cliente (CAS Consultores) Diciembre de 2009
- Curso de inglés profesional en DUOC UC. Noviembre de 2012
- Planilla de Calculos para Windows (Play Comp). Julio de 2013

Antecedentes Personales

Cédula de identidad : 12.844.213 - 8
Fecha de nacimiento : 30 de Agosto de 1975
Estado Civil : Casado

Otros Antecedentes

Idioma : Inglés intermedio

Conocimientos : Manejo avanzado de herramientas Microsoft Office. Word, Excel, Power Point. Ms Project, MS Visio.

Pretensión de renta : \$1.700.000 líquido.

Referencias : Concreces Leasing S.A. Rodrigo Gallardo, Gerente Comercial, Contacto: 09 91385877
: Rodrigo Valdivia, Corredor de Propiedades, Contacto: 09 54073994
: Hipotecaria La Construcción Daniel Galaz, Gerente de Finanzas, Contacto: 09 96438388